



# DigitalVision

Treskowallee 1, D-10318 Berlin, Tel.:+49 3068813497, Support: +49 1736747003

[www.ip-video-software.de](http://www.ip-video-software.de)

[support@videopc.de](mailto:support@videopc.de)

## **Vertragsverhältnisse, Rabatte und Gebietsschutz**

DigitalVision hat Kunden in folgenden Kategorien und Vertragsverhältnissen:

### **Partner**

Systeme und Produkte werden als Partner vertrieben. Service und Dienstleistung führt der Partner durch. Alle Produkte können als OEM vertrieben werden. Ein Partner ist in der Lage einen Mindestumsatz von 25.000 € p.m. zu realisieren.

### **Distributoren**

Der Distributor vertreibt an Händler. Service für seine Händler führt der Distributor in der Regel selbst durch. Ein Distributor ist in der Lage einen Mindestumsatz von 10.000 € p.m. zu realisieren.

### **Händler**

Verkauft an Errichter. Support für die Errichter führt der Händler durch. Ein Händler ist in der Lage einen Mindestumsatz von 5.000 € p.m. zu realisieren.

### **Errichter**

Verkauft an Endkunden. Benötigt Serviceunterstützung. Ein Errichter ist in der Lage einen Mindestumsatz von 2.000 € p.m. zu realisieren.

Entsprechende Vertragsverhältnisse kommen durch den Abschluss eines Vertriebsvertrages zwischen den Parteien zustande. Ein Vertrag über Gebietsschutz kann gegen einen vereinbarten Jahresumsatz vereinbart werden. Verträge werden für die Dauer von einem Jahr abgeschlossen. Erreicht der Vertragspartner nicht die vereinbarten Mindestumsätze in der Rabattklasse, wird im Folgejahr zum Listenpreis verkauft und zum Jahresende rückwärts rabattiert.

### **Endkunden**

Benötigt immer Serviceunterstützung und Ausbildung zur Bedienung.

### **Rabatte**

Partner: 50%

Distributor: 40%

Händler: 35%

Errichter: 20%

Endkunde: 0% oder Auftragsbezogen nach Umsatzvolumen.